
Lun 22 Feb, 2021

Le garanzie internazionali nel settore dei macchinari e degli impianti industriali

Nella prassi internazionale la fornitura di macchinari e impianti è spesso accompagnata dall'**apertura di garanzie a tutela delle parti** (e soprattutto del compratore) nel caso di mancata (o ritardata) esecuzione degli impegni previsti dal contratto.

Le operazioni di garanzia presuppongono:

- il contratto di fornitura/appalto, solitamente indicato come contratto di base o sottostante (underlying relationship);
- un contratto di mandato con cui colui che deve eseguire la prestazione principale (ordinante o applicant) dà incarico, di regola dietro provvigione, al garante (guarantor) di stipulare una garanzia a favore del soggetto che deve ricevere la prestazione principale (beneficiario o beneficiary);
- la garanzia vera e propria tra garante e beneficiario (guarantee o spesso anche bond). La garanzia solitamente contiene una clausola di pagamento ^{3a} prima richiesta (o ^{3a} prima domanda), in base

alla quale, nel momento in cui il beneficiario richiede il pagamento (vale a dire, ³escute´ la garanzia), il garante - spesso una banca o una compagnia assicuratrice - è tenuto a onorare immediatamente il proprio impegno a pagare, senza di regola poter sollevare eccezioni derivanti dal contratto sottostante.

Tale caratteristica rende la garanzia particolarmente appetibile, in quanto **assicura al beneficiario una certa e rapida escussione della garanzia**, non essendo necessario accertare preliminarmente (attivando un contenzioso internazionale) l'inadempimento del debitore principale.

Condividiamo l'analisi che l'Avv. Alessandro Paci – R&P Legal – ha condotto per la Camera di Commercio internazionale il 17.12.2020, sulle garanzie internazionali nel settore macchinari e impianti industriali.

A [questo link è possibile consultare il testo](#) a cura dell'avvocato Alessandro Paci:

Stampa in PDF

[PDF](#)

Ultima modifica

Mer 21 Dic, 2022

Condividi

Reti Sociali

